



Wer sind wir?

Neoscan Solutions GmbH ist ein junges MedTech Unternehmen, das für innovative Lösungen im Bereich der medizinischen MR-Bildgebung brennt. An unserem modernen Firmensitz im Magdeburger Wissenschaftshafen entwickeln und produzieren wir zukunftsweisende MRT-Geräte für Kliniken und Forschungsinstitute weltweit.

Wen suchen wir?

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir unbefristete in Voll- oder Teilzeit einen

Technischen Einkäufer (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Verantwortung für operativen und strategischen Einkauf techn. Komponenten und Dienstleistungen
- Führung eines kleinen Teams (ca. 3 Mitarbeiter)
- Analyse von Zeichnungen/Spezifikationen und Ableitung von Beschaffungsanforderungen
- Lieferantenauswahl sowie Preis- und Vertragsverhandlungen
- Termin-, Kosten- und Qualitätssteuerung inkl. aktiver Nachverfolgung/Eskalation
- Enge Zusammenarbeit mit Entwicklung, Produktion und Qualitätssicherung
- Kontinuierliche Optimierung der Beschaffungsprozesse und Lieferantenbeziehungen

Dein Profil

- technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Einkaufsschwerpunkt
- Mind. 3 Jahre Erfahrung im technischen Einkauf
- Sehr gutes technisches Verständnis, insbesondere für Fertigungs-/Bearbeitungsverfahren
- Kenntnisse in Metallverarbeitung (z.B. Wasserstrahl-, Laser- oder CNC-Bearbeitung)
- Sicherer Umgang mit technischen Zeichnungen (z. B. nach ISO/EN-Normen)
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie strukturierte Arbeitsweise
- Sprachkenntnisse: verhandlungssicheres Deutsch und Englisch
- Erfahrung mit ERP-Systemen von Vorteil

Warum Neoscan Solutions?

- Gestaltungsspielraum in einem wachsenden MedTech-Umfeld
- Arbeiten in internationalen, interdisziplinären Teams
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Modernes und kooperatives Arbeitsumfeld
- Faire, wettbewerbsfähige Vergütung

Wie bewerbe ich mich?

Sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse – Anschreiben optional) per E-Mail an: **Daniel Gwinner**, recruiting@neoscan-solutions.com