



### **Wer sind wir?**

Neoscan Solutions ist ein junges Medizintechnik-Unternehmen, das es sich zum Ziel gesetzt hat, hochwertige Lösungen im Bereich der MR Bildgebung zu entwickeln und in die Anwendung zu bringen. Unsere Lösungen entwickeln wir in enger Zusammenarbeit mit Universitäten und Forschungsinstituten, der Otto von Guericke Universität Magdeburg und dem Forschungscampus STIMULATE, und mit unseren Kunden und Anwendern in Deutschland und weltweit.

### **Wen suchen wir?**

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur unbefristeten Einstellung in Vollzeit oder Teilzeit einen

## **Key Account Manager im Bereich Medizintechnik (w/m/d)**

### **Ihre Aufgaben**

- Akquisition, Aufbau und Entwicklung von Neukunden und Anwendern.
- Betreuung von Bestandskunden und Aufbau von langfristigen Kundenbeziehungen.
- Erstellung von Angeboten und Teilnahme an öffentlichen Ausschreibungen.
- Verhandlungsführung bis zum Abschluss.
- Sie präsentieren die Neoscan Produkte und vertreten das Unternehmen auf Messen und Konferenzen.
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen und der Produktion.
- Sie sorgen dafür, dass wir mit aktuellen Entwicklungen Schritt halten und sind gleichzeitig Impulsgeber für die Produktentwicklung.

### **Ihr Profil**

- Sie betrachten die kaufmännische Beratung und den Vertrieb medizintechnischer Produkte als Ihre Zukunftsperspektive.
- Sie haben Spaß an guter Kommunikation und begeistern sich für die Neoscan Produkte (Berufseinsteiger oder Quereinsteiger sind willkommen).
- Folgende Qualifikationen können den Einstieg erleichtern, sind aber keine Voraussetzungen: ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich der Naturwissenschaften, Medizin, Medizintechnik oder Kommunikationswissenschaften, Berufserfahrung in der Medizintechnik-Industrie, an einer medizinischen Einrichtung oder einem Forschungsinstitut und/oder eine zusätzliche Ausbildung im Bereich der Bedienung von MRTs.
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch, idealerweise auch auf Englisch.
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise.
- Sicherer Umgang mit MS Office.
- Ein gewisses Maß an Reisebereitschaft.

## **Warum Neoscan Solutions?**

Wir sind ein interdisziplinäres und internationales Team. Wir bieten flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum Home-Office, eine angenehme Arbeitsatmosphäre, eine faire Bezahlung sowie moderne Produktions- und Büroräume an der Elbe. Nutzen Sie die Chance in unserem jungen Unternehmen mitzumachen! Sie bekommen viel Verantwortung, Sie werden sich in der Fachwelt einen Namen machen, und Sie bekommen dabei Unterstützung und Coaching von Erfahrungsträgern.

## **Wie bewerbe ich mich?**

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) schicken Sie bitte per E-Mail an: Dr. Stefan Röhl, [hr@neoscan-solutions.com](mailto:hr@neoscan-solutions.com)

oder an

Neoscan Solutions GmbH • Joseph-von-Fraunhofer-Str. 6 • 39106 Magdeburg •  
[www.neoscan-solutions.com](http://www.neoscan-solutions.com)